



Comment maintenir l'accès à l'innovation thérapeutique, compte tenu des prix demandés, malgré l'incertitude sur l'efficacité et la sécurité à long terme pour les patients ? L'évaluation initiale d'un médicament est scientifiquement réalisée dans les conditions qui lui sont les plus favorables, à la recherche d'une indication thérapeutique incontestable.

L'expérience montre qu'extrapoler ces résultats à la vie réelle tient d'un pari, sur lequel la collectivité nationale s'interroge. L'aversion aux risques économique et sanitaire peut conduire à une rupture du dialogue, et donc à un enrayerement du progrès médical et technologique.

Un accord rapide sur le prix d'un médicament remboursable est de l'intérêt du patient pressé par sa maladie, du producteur pressé par l'accès au marché, et en France de l'Etat, pressé par le pacte politique national. Pour permettre un accueil de l'innovation proportionné à son utilité réelle, de nouvelles approches contractuelles se développent. Optionnelles, elles visent à subordonner le paiement des médicaments à leur performance constatée en vie réelle, tout en préservant les prix faciaux nécessaires à la stabilité du commerce international.

De part et d'autre de l'Atlantique, le progrès scientifique et la contrainte économique conduisent au développement du « prix conditionnel ». Ce concept recouvre en fait de nombreuses modalités possibles, et suscite des opinions divergentes. Leur discussion est l'objet de ce colloque.

---

**Inscription obligatoire (70 places) jusqu'au 9 décembre 2013 inclus**

**ATTENTION** : colloque exceptionnellement **12 rue de l'Ecole de médecine**

**Professionnels** : 100 euros **Membres SFES** : 80 euros

**Académiques et étudiants** : 20 places mécénat.

**Chèque/virement à l'ordre de** : Société Française d'Économie de la Santé

**Les documents pour le règlement seront communiqués APRES**

**INSCRIPTION OBLIG. AUPRES DE :**

[performance2013medicament@gmail.com](mailto:performance2013medicament@gmail.com)

**Nom - prénom :**

**Organisme - fonction :**

**Adresse :**

**Courriel :**



## MEDICAMENTS :

## ACCES AU MARCHÉ ET CONTRATS DE PERFORMANCE

Mercredi 11 décembre 2013 - 09h00- 12h30

Salle du Conseil  
Présidence de l'université

**12 rue de l'Ecole de Médecine - 75006 Paris - M° Odéon**

**08h45 – Accueil salle du Conseil**

**09h00 - Les prix conditionnels, au service de la performance médicale**

Dominique Giorgi

Président du Comité Economique des Produits de Santé

**Transformation des marchés**

Modérateur : Francis Megerlin

**Contrats de performance vs. contrats de partage de risques**

Francis Megerlin,  
université Paris Descartes, GRADES université Paris Sud  
Senior Fellow, Berkeley Center for Health Technology, UC Berkeley

**Conditional Pricing for Biopharmaceuticals in the United-States**

James C. Robinson,  
Leonard D. Schaeffer chaired Professor of Health Economics,  
Director, Berkeley Center for Health Technology, UC Berkeley

**Corrélation continue du prix du médicament à la valeur et régulation économique**

Dr Eric Baseilhac,  
Directeur des Affaires économiques, LEEM

**Innovations et contrats d'accès au marché : tendances internationales**

Frédéric Rupprecht,  
Vice-President, Market Access and Health Policy, Sanofi France

**Diversification des contrats**

Modérateur : Paul Garassus,  
vice-président, SFES

**Contrats de « risk-sharing » : choix des schémas d'étude et des critères de jugement**

Pr Robert Launois,  
Directeur Scientifique, REES France

**Contrats de performance et « Key Performance Indicators » : expériences internationales**

Gérard Duru,  
Directeur (h) de recherches, CNRS, université Lyon-I

**Potentiel contractuel et contentieux de l'article 10ter de l'accord-cadre : une approche duale**

Francis Megerlin

**Table ronde avec**

Eric Baseilhac, Gérard Duru, Robert Launois, Francis Megerlin,  
James C. Robinson, Frédéric Rupprecht

**Conclusion : vers une économie de la performance ?**

François Lhoste, université Paris Descartes

---- pause café 10h30 à 10h45 – clôture colloque 12h30 ----